

Offre de stage Chargé.e de prospection foncière

- **Localisation** : Bureau agenais
- **Statut** : Stage
- **Date d'intégration** : Janvier 2024

Présentation du groupe :

Créé en 2008, le groupe Technique Solaire est un producteur d'énergies renouvelables (solaire et biogaz). Il maîtrise le développement, le financement, la construction et l'exploitation des centrales.

Présent en France, il est également implanté à l'international avec des activités en Inde et aux Pays-Bas.

Les 160 solariens et solariennes sont principalement répartis à Poitiers (65), Paris (45), Bordeaux (35) et Lyon (5).

Le groupe a réalisé 150M€ de chiffre d'affaires en 2022, projette 220M€ en 2023 (+47%) et exploite plus de 300 MWh de centrales photovoltaïques, ainsi que 2 unités de production de biogaz.

A l'image de cette croissance, Technique Solaire recherche des personnes engagées dans la transition énergétique, prêtes à porter les ambitions d'un groupe à taille humaine où la convivialité se mêle à l'esprit entrepreneurial.

Rejoignez nous et portez nos 4 valeurs :

- **Excellence** : toujours viser un niveau élevé de qualité et d'aboutissement dans nos actions et réalisations
- **Proximité** : travailler en équipe pour plus d'efficacité au quotidien
- **Durabilité** : construire des relations sur le long terme, agir de manière durable pour la protection de l'environnement
- **Ambition** : atteindre des résultats performants, être ingénieux et agiles pour toujours mieux anticiper

Description du poste :

Rattaché.e au service prospection de projets photovoltaïques au sol, vous participerez, de manière proactive, à la sécurisation foncière des sites pour l'implantation des centrales photovoltaïques au sol.

En appui à l'équipe, vous devrez :

- Qualifier des opportunités de projets (étude réglementaire, technique, économique)
- Rechercher les informations cadastrales et foncières des terrains
- Créer le contact avec les propriétaires fonciers et/ou les collectivités
- Rencontrer les propriétaires fonciers et/ou les collectivités
- Définir les offres adéquates et les proposer (élaboration des offres commerciales, suivi et relance des prospects, ...)
- Accompagner à la sécurisation foncière (préparation des contrats, négociation ...)
- Constituer des dossiers de réponses à des Appels d'Offres
- Contribuer à l'amélioration du processus de sécurisation foncière
- Contribuer à l'amélioration et à la diversification de nos offres

Un mot sur votre futur tutrice, [Mélanie](#) : avec plus de 3 années d'expérience chez Technique Solaire, Mélanie saura vous guider dans le monde passionnant de la prospection foncière pour nos projets photovoltaïques au sol. Sa personnalité positive et son sens aigu de la rigueur instaure un environnement de travail stimulant, imprégné d'une ambiance bienveillante !

Regardez le témoignage de Diane, Responsable de l'équipe Développement Sol :

<https://www.youtube.com/watch?v=RX4yHzSfOYE>

Profil recherché :

Vous êtes issu.e d'une formation en école de Commerce, d'Ingénieur, en

Master Aménagement ou Projets de territoire, Géographie, Urbanisme, Droit de l'environnement ou droit de l'urbanisme.

Et vous recherchez un stage de 6 mois qui aura lieu à Agen et qui démarrera d'ici à janvier prochain.

Pourquoi rejoindre Technique Solaire :

- Participer activement à la transition énergétique
- Rejoindre une entreprise en forte croissance ET conviviale : n'hésitez pas à consulter les avis des salarié(e)s sur [Glassdoor](#) et [Happy at Work](#)
- Réellement participer au développement de l'entreprise : à notre échelle, tout le monde a un impact !
- Teamstarter : une plateforme interactive de projets à l'initiative des salarié(e)s et financés par l'entreprise (fabrication de savon bio, tournoi de foot, nettoyage de plage, etc)